

# APPROFONDIMENTO

## Rilancio dell'Attività

**Check-up**

## Passo #1

### Check-up

In cosa mi sto differenziando dai concorrenti?

**Per quali motivi i clienti potenziali dovrebbero rivolgersi proprio a me?**

## Passo #1

### Check-up

Rispondo alle loro esigenze,  
con ciò che comunico?

**Hai valutato i feedback?**

## Passo #1

### Check-up

Il valore che offro in cambio del contatto è sufficiente?

**Esegui i test.**

## Passo #1

### Check-up

Sono abbastanza reattivo?

**Calcola i tempi medi di risposta**

# Passo #1

## Check-up

La mia lista è performante?

**Modifica frequenza, valore e  
profilazione**

# Passo #1

## Check-up

La mia offerta è chiara?

**Essenzializza i passaggi**