

APPROFONDIMENTO

Rilancio dell'Attività

Check-up

Passo #1

Check-up

In cosa mi sto differenziando dai concorrenti?

Per quali motivi i clienti potenziali dovrebbero rivolgersi proprio a me?

Passo #1

Check-up

Rispondo alle loro esigenze,
con ciò che comunico?

Hai valutato i feedback?

Passo #1

Check-up

Il valore che offro in cambio del contatto è sufficiente?

Esegui i test.

Passo #1

Check-up

Sono abbastanza reattivo?

Calcola i tempi medi di risposta

Passo #1

Check-up

La mia lista è performante?

**Modifica frequenza, valore e
profilazione**

Passo #1

Check-up

La mia offerta è chiara?

Essenzializza i passaggi